

形式：対面セミナー（配信あり）	補足：オンライン配信を実施します。会場での受講が難しい場合はオンラインでご受講ください（録画配信となります。配信開始は開催後 3 営業日以内。配信期間は 10 日間程度）
ジャンル：知財	講習会コード： t d s 2 0 2 6 0 4 1 7 k 1

現場で直面する「困った」状況にどのように対応するかを、事前の検討から交渉中の判断まで数多くの事例を通じて解説。

交渉で困らない！事例で理解する頻出トラブルの対処法と契約合意の進め方

講師：知財設計コンサルタント、ニューヨーク州弁護士、(株)RODEO DIVERS 代表取締役 勝沼依久 氏
(元)味の素株式会社 知的財産部長

- ・1987 年 4 月 味の素（株）入社後、総務部法務 G にて、契約、法律業務全般を担当。
- ・1996 年 7 月 同、海外事業部に異動。欧米法人マネジメントを担当（ペルー大使公邸人質事件勃発）
- ・1998 年 7 月 ペルー味の素に赴任。調味料の開発、販売に従事（偽物対策に手を焼く）
- ・2002 年 7 月 味の素（株）知的財産部に異動。知財関係契約を担当（途中 1 年間、米国ロースクール留学）
- ・2021 年 7 月 同、知的財産部長に就任
- ・2023 年 7 月 定年により同、知的財産部 企画戦略 G にてシニア再雇用
- ・2024 年 6 月 味の素（株）退社。知財・契約アドバイザーとしてコンサルティング活動を開始
- ・2025 年 7 月 株式会社 RODEO DIVERS を設立し、代表取締役に就任

- 日程 2026 年 4 月 17 日（金） 13：30 ～16：30
- 会場 テックデザイン セミナールーム（東京都）
- 受講料 ①会場受講+録画配信受講：36,300 円（税込/テキスト付）②録画配信受講：36,300 円（税込/テキスト付）

1. 本セミナーの目的

2. 契約交渉の前に

- （1）契約交渉の本当の意味 ～複数当事者の利益を最適化すること～
- （2）契約を締結する目的の確認
- （3）譲ってはいけないポイントの確認
- （4）とってはいけない態度

3. 契約交渉ルーティン

- （1）できるだけ正確な、相手（と当社）の意図の把握
- （2）問題になりそうな点の洗い出し
- （3）当社の希望の伝達
- （4）契約内容の再考【事例】
 - ①当社の意図を反映できているか
 - ②他の条項も含め、漏れが無い
 - ③論理的な内容になっているか
 - ④合法か

4. 事例で学ぶ、トラブル発生時の対応策

- （1）課題が煮詰まって隔たりが埋まらない
- （2）一方的な主張に固執してくる
- （3）理由不明な主張が繰り返される
- （4）後出し（議論の蒸し返し）を行ってくる
- （5）合意した条文が、実は合意できないものであった

5. 事例で学ぶ、交渉戦術

- （1）一般的戦術
 - ①相手の意見を全部言わせる
 - ②相手の希望を、反映する
 - ③交渉条件を提案する
 - ④専門家（弁護士等）による強い意見をバックに付ける
 - ⑤相手の交渉担当者との信頼関係を構築する
- （2）交渉プロセス～実例ベースの仮想ケースで学ぶ～
 - ①公立研究機関との共同研究成果の活用
 - ②M&A レシピ死守
 - ③Legal のスタンドプレー
 - ④最後は、人

<講義概要>

「契約交渉は『権利のぶつかり合い』や『譲歩の引き出し合い』などと捉えられがちですが、実際には双方の目標を実現するための設計図を作るプロセスです。譲歩や妥協に偏りすぎると、双方の希望が反映されない契約になってしまいます。

本講座では、契約交渉の本質的な意味、準備の仕方や対案の出し方を解説し、さらに『困った時』の対処法や戦術・コツも紹介します。

食品企業での事業・研究担当者との多くの契約交渉経験を活かし、契約業務の経験者はもちろん、未経験の方でも現場で活かせるよう、多くの事例や仮想事例を交えた泥臭く実践的な内容です。

6. まとめ

<お申込要項>

下記に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください（※は必須です）

FAX
03-6261-7924

申込講座	2026/4/17	交渉で困らない！事例で理解する頻出トラブルの対処法と契約合意の進め方	受講プラン (複数ある場合)
会社名※			
所在地※ (請求書等の送付先)	〒		
参加者①	氏名※		TEL※
	所属※		FAX
			役職
	Email※		@
会員登録	<input type="checkbox"/> 登録する <input type="checkbox"/> 登録しない (登録料・会費はかかりません。お得な割引や会員イベント情報等を配信します)		
参加者②	氏名※		TEL※
	所属※		FAX
			役職
	Email※		@
会員登録	<input type="checkbox"/> 登録する <input type="checkbox"/> 登録しない (登録料・会費はかかりません。お得な割引や会員イベント情報等を配信します)		
支払方法※	<input type="checkbox"/> 銀行振込（紙請求書） <input type="checkbox"/> 銀行振込（PDF 請求書） <input type="checkbox"/> カード支払い <input type="checkbox"/> 未定のため後日連絡する		
支払予定日※	<input type="checkbox"/> [] 月 [] 日ごろを予定している <input type="checkbox"/> 未定のため後日連絡する		
備考※			

※【個人情報の取扱いについて】 ご記入された個人情報については、当社規定の「個人情報の取扱い」に基づき、適切に管理・運用いたします（詳細 https://www.tech-d.jp/privacy/apply_privacy.pdf）。

お申込について

① 以下のいずれかの方法でお申込みください

A	FAX	上記に必要事項をご記入の上、送信ください
B	E-mail	送信先： entry@tech-d.jp メール本文に<①【申込講座】 ②【会社名】 ③【所在地】 ④【氏名】 ⑤【所属】 ⑥【Email】 ⑦【TEL】 ⑧【支払方法】、⑨【支払予定日】>をご記入の上、ご送信ください
C	Web	https://tech-d.jp/ の各講座のページからお申込みください

② お申込受付後、受付完了のご連絡（メールまたはお電話）をいたします

③ 請求書等をお送りいたします

<注意>

① お申込後 1 週間たっても受付完了の連絡がなかった場合は、お手数ですが、弊社までご連絡ください

② 開催日の 7 日前以内のキャンセルはお受け致しかねます。必要に応じ代理の方のご出席をお願いいたします

お支払について

<期日>

受講料は講習会開催日の翌月末日までにお支払いください

※期日までに間に合わない場合は、対応いたしますのでご一報ください

<方法>

① 銀行振込（振込手数料は御社にてご負担願います）

② クレジットカード（支払方法はメールでご案内します）

【お振込先】

振込先銀行	三井住友銀行
支店	多摩センター支店（909）
口座番号	（普） 0 9 7 3 5 2 2
名義	株式会社テックデザイン

主 催 申込・問合せ先	名 称	株式会社テックデザイン（ http://www.tech-d.jp/ ）		
	住 所	〒102-0072 東京都千代田区飯田橋 1-12-15 九段大和ビル 3 階		
	電 話	03-6261-7920	FAX	03-6261-7924
	E-mail	entry@tech-d.jp（申込） / info@tech-d.jp（問合せ）		