

形式：対面セミナー（配信あり）

補足： オンライン配信を実施します。会場での受講が難しい場合はオンラインでご受講ください
(録画配信となります。配信開始は開催後 3 営業日以内。配信期間は 10 日間程度)

ジャンル：知財

講習会コード： t d s 2 0 2 6 0 4 1 7 k 1

現場で直面する「困った」状況にどのように対応するかを、事前の検討から交渉中の判断まで数多くの事例を通じて解説。

交渉で困らない！事例で理解する頻出トラブルの対処法と契約合意の進め方

講師：知財設計コンサルタント、ニューヨーク州弁護士、(株)RODEO DIVERS 代表取締役 勝沼依久 氏
(元)味の素株式会社 知的財産部長

- ・1987年4月 味の素（株）入社後、総務部法務Gにて、契約、法律業務全般を担当。
- ・1996年7月 同、海外事業部に異動。欧米法人マネジメントを担当（ペルー大使公邸人質事件勃発）
- ・1998年7月 ペルー味の素に赴任。調味料の開発、販売に従事（偽物対策に手を焼く）
- ・2002年7月 味の素（株）知的財産部に異動。知財関係契約を担当（途中1年間、米国ロースクール留学）
- ・2021年7月 同、**知的財産部長**に就任
- ・2023年7月 定年により同、知的財産部 企画戦略Gにてシニア再雇用
- ・2024年6月 味の素（株）退社。知財・契約アドバイザーとしてコンサルティング活動を開始
- ・2025年7月 株式会社 RODEO DIVERS を設立し、代表取締役に就任

●日程 2026年4月17日（金）13:30～16:30

●会場 テックデザイン セミナールーム（東京都）

●受講料 ①会場受講+録画配信受講：36,300円（税込/テキスト付）②録画配信受講：36,300円（税込/テキスト付）

1. 本セミナーの目的

2. 契約交渉の前に

- (1) 契約交渉の本当の意味～複数当事者の利益を最適化すること～
- (2) 契約を締結する目的の確認
- (3) 譲ってはいけないポイントの確認
- (4) とってはいけない態度

3. 契約交渉ルーティン

- (1) できるだけ正確な、相手（と当社）の意図の把握
- (2) 問題になりそうな点の洗い出し
- (3) 当社の希望の伝達
- (4) 契約内容の再考【事例】
 - ①当社の意図を反映できているか
 - ②他の条項も含め、漏れが無いか
 - ③論理的な内容になっているか
 - ④合法か

4. 事例で学ぶ、トラブル発生時の対応策

- (1) 課題が煮詰まって隔たりが埋まらない
- (2) 一方的な主張に固執してくる
- (3) 理由不明な主張が繰り返される
- (4) 後出し（議論の蒸し返し）を行ってくる
- (5) 合意した条文が、実は合意できないものであった

5. 事例で学ぶ、交渉戦術

- (1) 一般的戦術
 - ①相手の意見を全部言わせる
 - ②相手の希望を、反映する
 - ③交渉条件を提案する
 - ④専門家（弁護士等）による強い意見をバックに付ける
 - ⑤相手の交渉担当者との信頼関係を構築する
- (2) 交渉プロセス～実例ベースの仮想ケースで学ぶ～
 - ①公立研究機関との共同研究成果の活用
 - ②M&A レシピ死守
 - ③Legal のスタンドプレー
 - ④最後は、人

6. まとめ

＜講義概要＞

「契約交渉は『権利のぶつかり合い』や『譲歩の引き出し合い』などと捉えられがちですが、実際には双方の目標を実現するための設計図を作るプロセスです。譲歩や妥協に偏りすぎると、双方の希望が反映されない契約になってしまいます。

本講座では、契約交渉の本質的な意味、準備の仕方や対案の出し方を解説し、さらに『困った時』の対処法や戦術・コツも紹介します。

食品企業での事業・研究担当者との多くの契約交渉経験を活かし、契約業務の経験者はもちろん、未経験の方でも現場で活かせるよう、多くの事例や仮想事例を交えた泥臭く実践的な内容です。

＜お申込要項＞

下記に必要事項をご記入の上、FAX にてお申込みください（※は必須です）

FAX
03-6261-7924

申込講座	2026/4/17	交渉で困らない！事例で理解する頻出トラブルの対処法と契約合意の進め方		受講プラン (複数ある場合)
会社名*				
所在地*	〒 (請求書等の送付先)			
参加者①	氏名*	TEL*		
	所属*	FAX		
	Email*	役職		
	会員登録	<input type="checkbox"/> 登録する	<input type="checkbox"/> 登録しない	(登録料・会費はかかりません。お得な割引や会員イベント情報等を配信します)
参加者②	氏名*	TEL*		
	所属*	FAX		
	Email*	役職		
	会員登録	<input type="checkbox"/> 登録する	<input type="checkbox"/> 登録しない	(登録料・会費はかかりません。お得な割引や会員イベント情報等を配信します)
支払方法*	<input type="checkbox"/> 銀行振込（紙請求書） <input type="checkbox"/> 銀行振込（PDF請求書） <input type="checkbox"/> カード支払い <input type="checkbox"/> 未定のため後日連絡する			
支払予定日*	<input type="checkbox"/> [] 月 [] 日ごろを予定している <input type="checkbox"/> 未定のため後日連絡する			
備考*				

※【個人情報の取扱いについて】 ご記入された個人情報については、当社規定の「個人情報の取扱い」に基づき、適切に管理・運用いたします（詳細 https://www.tech-d.jp/privacy/apply_privacy.pdf）。

お申込について

① 以下のいずれかの方法でお申込みください

A	FAX	上記に必要事項をご記入の上、送信ください
B	E-mail	送信先 : entry@tech-d.jp メール本文に<①【申込講座】②【会社名】③【所在地】④【氏名】⑤【所属】⑥【Email】⑦【TEL】⑧【支払方法】、⑨【支払予定日】>をご記入の上、ご送信ください
C	Web	https://tech-d.jp/ の各講座のページからお申込みください

② お申込受付後、受付完了のご連絡（メールまたはお電話）をいたします

③ 請求書等をお送りいたします

＜注意＞

- ① お申込後 1 週間たっても受付完了の連絡がなかった場合は、お手数ですが、弊社までご連絡ください
- ② 開催日の 7 日前以内のキャンセルはお受け致しかねます。必要に応じ代理の方のご出席をお願いいたします

お支払について

＜期日＞

受講料は講習会開催日の翌月末日までにお支払ください

*期日までに間に合わない場合は、対応いたしますのでご一報ください

＜方法＞

- ①銀行振込（振込手数料は御社にてご負担願います）
- ②クレジットカード（支払方法はメールでご案内します）

【お振込先】

振込先銀行	三井住友銀行
支店	多摩センター支店 (909)
口座番号	(普) 0973522
名義	株式会社テックデザイン

主 催 申込・問合先	名 称	株式会社テックデザイン (http://www.tech-d.jp/)		
	住 所	〒102-0072 東京都千代田区飯田橋 1-12-15 九段大和ビル 3 階		
	電 話	03-6261-7920	FAX	03-6261-7924
	E-mail	entry@tech-d.jp (申込) / info@tech-d.jp (問合)		