

本講座では、契約に苦手あるいは問題意識のある知財・契約担当者および研究・技術者の方でも実務で活かせるようまず、契約交渉の事前準備などの基本から窮地のときの対処法や実践的な戦術まで仮想事例をあげて解説。次に、オープンイノベーションの契約に焦点を絞り、不実施補償や発明の帰属などの争点についてタイプ別対応法を解説。

～契約交渉のイロハ、共同開発契約、秘密保持契約等～

食品企業の事業・開発を成功に導く契約交渉、技術契約ノウハウ

●日程 2024年11月7日（木）13:00～17:00

●受講料 1名 29,700円（税込／テキスト付）

第1部 契約交渉スキル～何も、怖がることはありません～

[13:00 - 15:00]

1. 契約交渉の本当の意味

2. 契約交渉の準備と対案の出し方

3. 交渉戦術

(1) 「困った」とき、どうすれば良い？

- ・どんなに説明しても隔たりが埋まらない
- ・一方的な主張に固執された etc.

(2) 現場で学ぶ、戦術あれこれ

- ・相手の意見を全部言わせる
- ・交渉担当者との信頼関係を構築する etc.

4. まとめ

<要旨>

契約交渉は「権利のぶつかり合い」や「譲歩の引き出し合い」などと捉えられがちですが、実際には双方の目標を実現するための設計図を作るプロセスです。

今回、食品企業で事業や研究担当者で多くの契約交渉に参加した経験を踏まえて、契約交渉に対する考え方や態度について、（仮想）実例なども交えて網羅的に話を進めます。

講師：勝沼 依久氏

知財、契約アドバイザー、ニューヨーク州弁護士
元) 味の素株式会社 執行理事 知的財産部長
<略歴>

- ・1987年4月 味の素（株）入社後、総務部法務Gにて、契約、法律業務全般を担当
- ・1996年7月 海外事業部に異動し、欧米法人マネジメントを担当（ペルー大使公邸人質事件勃発）
- ・1998年7月 ペルー味の素に赴任し、調味料の開発、販売に従事（偽物対策に手を焼く）
- ・2002年7月 知的財産部に異動し、知財関係契約を担当（途中1年間、米国ロースクール留学）
- ・2021年7月 理事 知的財産部長に就任（2022年7月より執行理事）
- ・2024年5月 味の素（株）退社。フリーでコンサルティング活動を開始

第2部 オープンイノベーションにおける知財条項への現実的な対応

[15:10 - 17:00]

1. はじめに

2. オープンイノベーションの必要性

3. オープンイノベーションを推進する際の主要な契約

(1) 秘密保持契約（NDA）

(2) 共同開発契約

(3) 試料提供契約（MTA）

4. 異業種企業との契約の知財条項の検討ポイント

(1) 異業種企業との文化摩擦

(2) スタートアップ

(3) 上流企業・下流企業

5. 研究機関や大学との契約の知財条項の検討ポイント

(1) 研究機関や大学のねらい

(2) 研究機関や大学のタイプ別対策

6. おわりに

<要旨>

日本の経済成長には、企業の研究機関や大学との共同研究、DXやGXの推進が必要です。これに伴い、異業種企業とのコラボレーションも増加しています。これらの共同研究では契約が不可欠で、特に知財条項の調整が難しく、知財担当者は早期契約締結のプレッシャーに直面しています。

今回、研究機関や大学との共同研究および異業種企業とのコラボレーションにおいて、食品企業の視点からみた知財担当者の現実的な対応について、少しでもヒントになる情報を示していきたい。

講師：石丸 和彦氏

株式会社明治 研究本部 知的財産部 部長
<略歴>

- ・1990年 ミルタ株式会社（現コニカミルタ株式会社）に入社、光学硝子部門にて研究開発に従事。その後、知的財産部に異動し、国内外特許権利取得、国内外特許ライセンス業務に従事。
- ・2003年 松下電器産業（株）（現パナソニックホールディング（株））に転職。AVC 知財センターにて、主として Audio, Visual & Communication 分野の機器や要素技術の特許出願、権利化、ポートフォリオ管理、ライセンス業務、知財戦略の策定等々、知的財産関連の業務全般に従事。知財責任者 & 技術渉外担当、AVC 知財センター 所長、パナソニック IP マネジメント（株）取締役ライセンス部長を歴任。
- ・2020年（株）明治に転職。特許、商標、技術契約を含む知財活動全般を統括する一方、知財開示活動、知財ガバナンス体制構築等を主導。
- ・2023年6月より現職。食品に関する発明の受賞はきわめて珍しい『全国発明表彰』受賞に貢献。

<お申込要項>

下記に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください（※は必須です）


FAX
03-6261-7924

申込講座	2024/11/7	食品企業の事業・開発を成功に導く契約交渉、技術契約ノウハウ		
会社名※				
所在地※ <small>（請求書等の送付先）</small>	〒			
参加者①	氏名※		TEL※	
	所属※		FAX	
	Email※		役職	
	会員登録	<input type="checkbox"/> 登録する <input type="checkbox"/> 登録しない <small>（登録料・会費はかかりません。お得な割引や会員イベント情報等を配信します）</small>		
参加者②	氏名※		TEL※	
	所属※		FAX	
	Email※		役職	
	会員登録	<input type="checkbox"/> 登録する <input type="checkbox"/> 登録しない <small>（登録料・会費はかかりません。お得な割引や会員イベント情報等を配信します）</small>		
支払方法※	<input type="checkbox"/> 銀行振込（紙請求書） <input type="checkbox"/> 銀行振込（PDF請求書） <input type="checkbox"/> カード支払い <input type="checkbox"/> 未定のため後日連絡する			
支払予定日※	<input type="checkbox"/> [] 月 [] 日ごろを予定している <input type="checkbox"/> 未定のため後日連絡する			
備考※				

お申込について

① 以下のいずれかの方法でお申込みください

A	FAX	上記に必要事項をご記入の上、送信ください
B	E-mail	送信先： entry@tech-d.jp メール本文に<①【申込講座】 ②【会社名】 ③【所在地】 ④【氏名】 ⑤【所属】 ⑥【Email】 ⑦【TEL】 ⑧【支払方法】、⑨【支払予定日】>をご記入の上、ご送信ください
C	Web	https://tech-d.jp/ の各講座のページからお申込みください

② お申込受付後、受付完了のご連絡（メールまたはお電話）をいたします

③ 請求書等をお送りいたします

<注意>

① お申込後 1 週間たっても受付完了の連絡がなかった場合は、お手数ですが、弊社までご連絡ください

② 開催日の 7 日前以内のキャンセルはお受け致しかねます。必要に応じ代理の方のご出席をお願いいたします

お支払について

<期日>

受講料は講習会開催日の翌月末日までにお支払いください

※期日までに間に合わない場合は、対応いたしますのでご一報ください

<方法>

① 銀行振込（振込手数料は御社にてご負担願います）

② クレジットカード（支払方法はメールでご案内します）

【お振込先】

振込先銀行	三井住友銀行
支店	多摩センター支店（909）
口座番号	（普） 0 9 7 3 5 2 2
名義	株式会社テックデザイン

主催 申込・問合せ先	名称	株式会社テックデザイン（ http://www.tech-d.jp/ ）		
	住所	〒102-0074 東京都千代田区九段南 3-9-14 九段南センタービル 5 階		
	電話	03-6261-7920	FAX	03-6261-7924
	E-mail	entry@tech-d.jp（申込） / info@tech-d.jp（問合せ）		