形式:オンラインセミナー(Live 配信) 補足: Live 配信に加え【見逃し配信】も実施します。当日の受講が難しい場合は見逃し配信を ご視聴ください(配信期間は 10 日間程度)

ジャンル:知財

講習会コード: t d s 2 0 2 4 0 4 1 7 z 1

自社技術を棚卸し、特許情報と組み合わせて、新たなテーマ/商品/用途のアイデア創出に活かす仕組みについて、R & D 組織で体系的に進めるための考え方や実践的なフレームワーク、技術者に必要なスキルを、事例を交えて解説します。

技術者・研究者のための

特許情報・技術情報の見える化・構造化を活用した新テーマ創出の進め方

講 師: 株式会社ケミストリーキューブ エグゼクティブコンサルタント 葉山 英樹氏

1981 年名古屋大学を卒業、日東電工(株)入社。エンジニアとして水処理用膜モジュールの製品開発、企画、市場開発などに取り組む。その後、経営企画、新規事業推進部門、技術企画部門において、ナレッジマネジメント、新規事業・技術の企画立案、特許情報を活用した新規テーマの探索プロセスの教育と社内コンサルティングを推進。2016年、ワイズ特許サービス(株)で特許の活用を進める。2017年より(株)ケミストリーキューブにて、自社の強み技術を核こした新商品・新用途創造マーケティングの技術開発に取り組んでいる。

- ●日 程 2024年4月17日(水) 10:30 ~ 16:30
- ●受講料 36,300 円(税込) ※2/17 (土) までにお申込の場合、29,040 円 (2割引) となります

<プログラム>

I. 変化するR&Dの役割と技術者・研究者に必要な新たなスキル

- ① ものつくり企業が直面する変化と危機感
- ② イノベーションの時代
- ③ R&Dのミッションの変化
- ④ 新テーマ創出のための技術者・研究者のスキル

Ⅱ. 新しいアイデアを生み出すための情報・知識の構造化

- ① 3つの思考様式
 - ·目的思考 ·仮説思考 ·構造化思考
- ② 情報リテラシー
 - ・情報分析・活用でよくある失敗
 - ・仮説立案、仮説の演習問題
 - 構造化によるアイデア創出のプロセス
 - ・問題と課題の正しい解釈と応用
 - ・思考支援ツール・分析ツールの活用方法
- ③ 構造化手法~新たなアイデアを生み出す
 - ・2つの構造化モード (i モード・L モード)
 - ・R&Dにおいて構造化が有効なシーン
 - ・研究開発・事業化における構造化思考の活用例

Ⅲ. 研究開発のための特許・技術情報の活用

- ①イノベーションに有効な特許情報とは?
- ②特許情報活用原則
- ③ R & Dのステージ別、目的別の特許情報、文献情報の活かし方
- ・技術シーズの活用(オープンイノベーション)
- ・ニーズ・課題の抽出
- ・研究ステージ〜開発ステージ〜販売ステージ
- ④生成 AI 活用
 - ·基本原則
- ・特許情報と生成 AI の使い分け

IV. 自社技術の見える化による自社技術の強みの設定・顧客価値創出

- ① 技術の捉え方
 - ・技術を捉える5つの次元(5階層モデル)
 - 技術棚卸がうまくいかないのはなぜか?
- ② 顧客価値を起点とした技術の構造化~技術の構造化手法 iMap
 - ・顧客価値の考え方
 - ・価値コンセプトの視点
 - ・目的機能の定義

- ③ iMap 実践ステップ
- ・思考プロセス
- ・コア技術の設定
- ④ 生成 AI を用いた iMap の活用方法
- ⑤ iMap のイノベーションへの活用 価値の革新、技術の展開、技術の進化

V. 技術の構造化による新用途の創出

- 1. 特許情報を活用した新用途探索
- ① 探索の基本的考え方
- ② 探索設計
 - ・ゴール設定
 - ·iMap 作成
- ・機能の上位概念化 ③ 用途候補の抽出
 - ・探索用の特許母集合作成
 - ・用途候補の調査
 - •有力候補選定
- ④ 用途発明
 - ・「課題、困り事」を探索する視点
 - ·進化分析
- ・特許情報を活用した発明
- 2. 新用途探索における生成 AI 活用例
 - ・新用途探索の各プロセスにおける生成 AI の活用
 - ・実践における生成 AI の活用ポイント

VI. 特許情報を活用したイノベーション

- ① 連続的イノベーション
 - ・特許情報の構造化による数年先の課題発見(eMap)
 - ・特許情報を用いた課題実現手段創出
- ② 非連続的イノベーション
- ・非連続イノベーションへの特許情報活用のフレームワーク(cMap)
- ・事例:農業分野のIoTでの事例、ヒント

7. 自社でのプロセスの構築と技術者のスキル習得

- ① 技術者のスキル習得方法
- ② R&D組織における新たなプロセスの獲得~どのように組織知とするのか?
- ③ 未来の技術者のあるべき姿

<こんな方にお勧めです>

技術者・研究者、研究・開発企画スタッフ、新規事業企画推進部門担当者、新規テーマ創出支援を行う知財部門スタッフの方などで、自社技術を見える化(構造化)し、新テーマを創出したい方や新テーマを生み出すための特許情報の活用の仕方を学びたい方、などに最適です。

<習得知識>

- ・情報の見える化・構造化による新たなアイデア創出方法
- ・自社技術の構造化による強みの抽出と新用途創出プロセス
- ・特許情報をマーケティング&イノベーションに活用するための知識
- ·生成 AI 活用の大原則
- ・特許情報を用いた新テーマ(連続・非連続イノベーション)のためのフレームワーク

<講義概要>

R&D部門には、未来を見据えた新テーマを創出することが求められています。しかし、「従来の延長線上の性能改善」や「顧客の要望にあわせた製品開発」など現行のテーマ開発を進める技術者・研究者は、技術観点の問題解決スキルは高いですが、新テーマ創出で重要である顧客価値創出に関する知識・スキルは十分とは言えません。

- 本講座では、技術者・研究者自ら、新テーマを創出するためのフレームワークと実践的な進め方を、次の4つの観点から解説します。
- ① 情報の見える化・構造化~特許情報のイノベーション&マーケティングへの活用
- ② 顧客の問題・課題の発見
- ④ 生成 AI の活用原則

) 自社技術の強みの特定と強みをもとにした顧客価値創出

<お申込要項>



下記に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください (※は必須です)

申込講座		2024/4/17	技術者・研究者のための特許情報・技術情報の見える化・構造化を活用した 新テーマ創出の進め方			
会社名※						
所在地 ※ (請求書等の送付先)		∓				
	氏名 _※		TEL*			
参加者①	所属※		FAX 役職			
	Email*		@			
	会員登録	□ 登録する	□ 登録しない (登録料・会費はかかりません。お得な割引や会員イベント情報等を配信します	f)		
	氏名 _※	-	TEL*			
参加者②	所属※		FAX 役職			
	Email*		@			
	会員登録	□ 登録する	□ 登録しない (登録料・会費はかかりません。お得な割引や会員イベント情報等を配信しま	す)		
支払方法※		□ 銀行振込(紙請求書) 🗆 銀行振込(PDF 請求書) 🗆 カード支払い 🗀 未定のため役	後日連絡する		
支払予定日※		□[]5	月 [] 日ごろを予定している □未定のため後日連絡する			
備考※						

お申込について

① 以下のいずれかの方法でお申込みください

Α	FAX	上記に必要事項をご記入の上、送信ください				
		送信先:entry@tech-d.jp				
В	E-mail	メール本文に<①【申込講座】②【会社名】③【所在地】④【氏名】⑤【所属】⑥【Email】⑦【TEL】				
		⑧【支払方法】、⑨【支払予定日】>をご記入の上、ご送信ください				
С	Web	https://tech-d.jp/ の各講座のページからお申込みください				

- ② お申込受付後、受付完了のご連絡(メールまたはお電話)をいたします
- ③ 請求書等をお送りいたします

<注意>

- ① お申込後1週間たっても受付完了の連絡がなかった場合は、お手数ですが、弊社までご連絡ください
- ② 開催日の7日前以内のキャンセルはお受け致しかねます。必要に応じ代理の方のご出席をお願いいたします

お支払について

<期日>

- 受講料は講習会開催日の翌月末日までにお支払いください
- ※期日までに間に合わない場合は、対応いたしますのでご一報ください

く方法>

- ①銀行振込(振込手数料は御社にてご負担願います)
- ②クレジットカード(支払方法はメールでご案内します)

【お振込先】

振込先銀行	三井住友銀行	
支店	多摩センター支店 (909)	
口座番号	(普) 0973522	
名義	株式会社テックデザイン	

	名 称	株式会社テックデザイン(http://www.tech-d.jp/)			
主 催	住 所	〒102-0074 東京都千代田区九段南 3-9-14 九段南センタービル 5 階			
申込·問合先	電話	03-6261-7920	FAX	03-6261-7924	
	E-mail	entry@tech-d.jp (申込) / info	@tech-d.jp	(問合)	